

中國文化大學 108 年度教育部高等教育深耕計畫 計畫成果紀錄表

子計畫	子計畫 B
具體作法	B4-1 法學院「企業法務人才跨域培育計畫」
主題	B4-1
內容 (活動內容簡述/執行成效)	<p>主辦單位：法律學系 活動日期：108 年 5 月 17 日 (五) 15:00-17:00 活動地點：大新館 308 教室 授課課程：法律經濟分析專題 主講者：王韻淳律師 課程內容： 本次業師上課以保險觀念切入，探討法律經濟分析邊際效應等概念 上課大綱分為</p> <div style="display: flex; flex-wrap: wrap;"> <div style="width: 50%; border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin: 5px;"> <h3 style="color: #4CAF50;">為何要檢視保險：</h3> <ul style="list-style-type: none"> ● 錯誤誰負責-這是所有法律要解決的一個問題 ● 合約-變化 ● 車禍-傷害 ● 商品-汽水爆炸誰的錯 ● 全部的問題都是一樣的 ● 從最基本的私人保險開始看 </div> <div style="width: 50%; border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin: 5px;"> <h3 style="color: #4CAF50;">為什麼要保險</h3> <ul style="list-style-type: none"> ● 一般來說，保險人給付的保險費一定比保險索賠多 ● 可是在保險的世界 1元≠1元≠1元 ● 不划算假如算計拿回多少 ● 很划算假如算計買到什麼 </div> <div style="width: 50%; border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin: 5px;"> <h3 style="color: #4CAF50;">討論問題：你會怎麼做</h3> <ul style="list-style-type: none"> ● 50/50 chance 一年可得10,000元/90,000元 ● 或是一年一定可得50,000元 </div> <div style="width: 50%; border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin: 5px;"> <h3 style="color: #4CAF50;">Risk Aversion 風險規避</h3> <ul style="list-style-type: none"> ● 有的錢越多，每一元給你的價值就越少-第一1萬元/月買的東西跟100萬/月不同 ● 能夠把不安全感消除的金錢，價值最高 ● 為什麼買保險： <ul style="list-style-type: none"> ● 因為以後火災時需要的錢比現在付的錢值錢 ● 一樣的金額之下，沒有火災比較不值錢 ● 代表一般人會買對付大災害的保險，不是小災害的。就像收入100萬元/月，跟1000萬元/月的人買的東西不會差太多 </div> <div style="width: 50%; border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin: 5px;"> <h3 style="color: #4CAF50;">Expected Utility Theory 期望效用函數理論</h3> <ul style="list-style-type: none"> ● 期望效用函數理論是20世紀50年代，馮·紐曼和摩根斯坦(Von Neumann and Morgenstern)在公理化假設的基礎上，運用邏輯和數學工具，建立了不確定條件下對理性人(rational actor)選擇進行分析的框架。 ● 這個理論認為，人在做賭博性選擇時，會最注重期望效用，而不是期望收入。 ● “效用”代表在某些情況下，錢的價值比較高。(沒有錢的時候，錢的效用更多) </div> <div style="width: 50%; border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin: 5px;"> <h3 style="color: #4CAF50;">邊際利潤：</h3> <ul style="list-style-type: none"> ● 你能得到的額外好處，比要追加的成本還高嗎？ ● 第二份半價、續杯折扣，因為你多拿一份餐點的滿足感會下降 ● 只要手邊同個產品的數量持續增加，你對它的喜愛程度會逐漸下滑，金錢也是一樣 ● 邊際效益會遞減，邊際成本卻會增加！ </div> </div>

Walmart 說明邊際效益

- 在積極拓點的初期，會因為多家零售店面可以共用總部的資源，以及共同採購原料以量制價，達到規模經濟，所以每新開一家店要多付出的成本（邊際成本）會漸漸降低。
- 隨著人員和店數的擴張，組織變得龐大複雜，每個位置都聘到適任者的難度增加，溝通和管理成本也逐漸攀升，使得邊際成本增加。即使採用通訊軟體聯繫，還是可能因為彼此協調不佳，而影響效率。

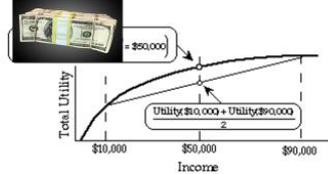
大家都做蛋糕:邊際效益遞減!

- 因為所有人都擠在一起，搶空間、搶機器做蛋糕，每增加一個人所帶來的好處（蛋糕量）只會下降。

Marginal Utility of Income 邊際效益 (多一個好多少?)



邊際效用都遞減，但是確定比較高



不同類型的風險規避

- 有人可能想要完全迴避金錢風險（他更喜歡收入X的確定性多過預期價值為X的抽獎 - 在我們之前的例子中X為50,000美元）
- 但卻喜歡其他部分的風險：譬如有的人喜歡賭命。
- 他的收入邊際效用下降，但是“年壽”的邊際效用卻增加。

執行成效：

老師生動活潑的教學，讓學生從生活案例中及趨勢探討問題，使學生容易理解且感興趣，加上授課教師一起說明互動，學生受益匪淺。

相關圖片



業師授課



學生聽講



業師授課



業師授課



業師授課